InXpress®

En partenariat avec DHL EXPRESS

CAPABLE DE VENDRE UNE MARQUE INTERNATIONALE ?

Présent dans 20 pays avec plus de 250 franchises à travers le monde, InXpress est un partenaire privilégié des TPE/PME en Express et Fret International opérant à travers l'Europe, les USA, l'Asie et l'Afrique. En partenariat avec DHL, notre priorité est de pénétrer le marché des TPE/PME en France grâce à un modèle unique de vente et de services.

InXpress®

Worldwide

Notre support

En tant que franchisé InXpress, vous aurez accès à un système totalement intégré, avec la formation et le support qui vous permettront d'atteindre le succès.

Module de Formation

Une formation initiale approfondie vous permet de débuter rapidement et efficacement dans votre nouveau challenge InXpress. Cette formation aborde notamment la vente, le pilotage d'une activité commerciale, la sensibilisation à la comptabilité, les bases d'un service clients, les outils informatiques InXpress...

Support Technologique

InXpress a développé une solution logicielle complète facilitant la gestion des commandes et des envois aux clients comme aux franchisés : Webship. Le manuel d'utilisation et les mises à jour régulières vous permettent d'opérer efficacement avec cet outil.

La Connaissance Marché

Nous vous appuyons pour votre prospection et votre communication en partageant avec vous notre expérience du marché du transport.

Notre Concept est Unique

Notre partenaire présent au niveau mondial, DHL, s'occupe de l'enlèvement, du transport, et de la livraison. Le franchisé InXpress devient l'interlocuteur direct et le contact commercial personnalisé de proximité et fournit un appui aux TPE/PME sur leur problématique transport international.

Nous Fournissons

Un choix complet et éclairé

InXpress propose un choix complet de solutions de transport express domestiques et à l'international.

Des solutions innovantes

Un système d'informations complet de gestion de la franchise.

Des économies

InXpress fournit un service de première qualité à des tarifs hyper compétitifs.

Un service clients

InXpress vous soutient et met en place toute une gamme de partenariats pour vous aider à réussir !

F.A.Q.

Q : Quel profil de franchisés recherchons-nous ?
R : Nous souhaitons voir tous nos franchisés réussir. C'est pourquoi nos exigences en termes de recrutement de franchisés sont claires et précises. Le futur franchisé InXpress doit avoir la fibre commerciale, aimer le terrain, avoir un contact facile avec les gens et faire preuve de rigueur au quotidien pour appliquer le modèle InXpress. Un ancrage régional fort est un atout. Sachez également que chez InXpress, nous étudions l'humain avant d'étudier un CV.

Q : Quel est le délai pour atteindre le point d'équilibre ?
R : La rapidité d'atteinte du point d'équilibre pour une franchise InXpress dépend de la zone géographique et, bien sûr, de la motivation du franchisé. Quoi qu'il en soit, en raison du potentiel gigantesque du marché du transport international, l'atteinte du point d'équilibre est l'une des plus rapides du marché.

Q : Quelle est la durée du contrat de franchise ?
R : La durée initiale du contrat de franchise InXpress est de 5 ans renouvelable 1 fois.

Q : Une expérience dans le transport est-elle requise pour signer un contrat de franchise InXpress ?
R : Nullement ! Nous recherchons avant tout des profils commerciaux.

Q : Que comprend le droit d'entrée ?
R : Nous vous fournissons tous les outils nécessaires à votre démarrage et réussite rapide, formations en salle et en ligne, support terrain....

Vous aimeriez rejoindre notre réseau ? Contactez-nous :

InXpress®
Villa les Fleurs
35, Bld d'Alsace
06400 Cannes
Tél. : +33(0)4 93 68 32 45
http://www.franchise-inxpress.fr

50 InXpress 2013 Franchisee Satisfaction Awards FranchiseBusinessREVIEW www.FBR50.com

Entrepreneur FRANCHISE 500 TOP GLOBAL FRANCHISE 2014

IFA® INTERNATIONAL FRANCHISE ASSOCIATION MEMBER